

Менеджер Продаж г.Елец

Обязанности:

- Договариваться о встречах и выезжать на территорию к клиентам (2-3 встречи в день)
- Проводить презентации продуктов для физических лиц
- Помогать оформлять документы с удобным планшетом для работы, в котором всё понятно

Требования:

- Готовность проводить встречи вне офиса банка
- Желание общаться с людьми, развивать навыки переговоры, становиться лучшим и зарабатывать
- Можно без опыта — мы всему научим

Условия:

- Стабильная работа у лучшего работодателя России по версии Forbes
- Официальное оформление по ТК РФ с первого дня
- Достойный средний совокупный доход от 55 000 рублей без верхней границы (оклад + ежемесячные премии от 50% от оклада при выполнении kpi's), дополнительная мотивация за продажу доп. продуктов
- График работы 5/2 (суббота, воскресенье- выходной)
- Компенсация ГСМ и мобильной связи
- Программа поддержки в первые 3 месяца: минимизированные планы для легкого входа в профессию, премия за результат продаж
- Расширенный ДМС со стоматологией, корпоративный психолог и бесплатные консультации любых специалистов, оплачиваемые больничные и отпуска
- Обучение в Альфа-Академии искусству продаж, доступ к базе знаний, тренинги и корпоративные библиотеки
- Комфортная адаптация и персональный наставник, который учит продажам, выезжает с вами к клиентам и помогает решать любые вопросы
- Скидки и льготы на продукты банка, обучение, технику, рестораны, спорт, отдых и развлечения
- Внутренние конкурсы, тимбилдинги, спортивные сообщества и комьюнити по интересам

Умные знают, где заработать. Начните карьеру в Альфа-Банке!